

# 2013-2018年中国IT分销 市场供需分析及投资前景研究报告

## 报告目录及图表目录

博思数据研究中心编制

[www.bosidata.com](http://www.bosidata.com)

# 报告报价

《2013-2018年中国IT分销市场供需分析及投资前景研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.bosidata.com/qtIT1309/B33827CXAP.html>

【报告价格】纸介版7000元 电子版7200元 纸介+电子7500元

【出版日期】2013-09-24

【交付方式】Email电子版/特快专递

【订购电话】全国统一客服务热线：400-700-3630(免长话费) 010-57272732/57190630

博思数据研究中心

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

# 说明、目录、图表目录

## 报告说明:

博思数据发布的《2013-2018年中国IT分销市场供需分析及投资前景研究报告》共十四章。首先介绍了中国IT分销行业发展环境，接着分析了中国IT分销行业规模及消费需求，然后对中国IT 分销行业市场运行态势进行了重点分析，最后分析了中国IT分销行业面临的机遇及发展前景。您若想对中国IT分销行业有个系统的了解或者想投资该行业，本报告将是您不可或缺的重要工具。

IT 分销越来越朝着两个极端发展：一方面，专业性、标准化的大分销商凭借规模和实力成为分销主力军而颇受上游厂商的青睐；另一方面，更多的中小型分销商包括区域分销商、代理商面临越来越紧迫的生存困境，不得已寻求各自的转型之路。

2012-2013年度我国IT分销行业前三甲分别为“状元”神州数码、“榜眼”联强国际和新晋“探花”长虹佳华。在IT分销这个强者恒强的产业竞争定律中，长虹佳华一路高歌猛进，从十几亿的规模迅速发展到年营业额140亿的巨型分销商，跃升行业前三甲。

全球IT产业正发生着剧烈的变化，多产业融合趋势进一步加强。同时，云计算、物联网、移动互联网等新兴产业热点的出现，也为IT企业的快速发展提供了又一个战略机遇。在这样的形势下，传统的IT分销渠道如何应对市场的剧烈变革，从而实现企业的跨越式发展，是分销企业需要深思并解决的问题。长虹佳华的快速成长历程，无疑对我国整个分销行业都有着积极的借鉴作用，对于促进中国整个分销产业链和分销企业的成熟发展，带来诸多有益的启示。

## 第一章 2012-2013年中国IT分销市场运行环境解读

### 第一节 2012-2013年第三季度国际经济观察

- 一、经济出现复苏迹象，未来前景仍需观察
- 二、定量宽松货币政策退出尚早，宽松的货币政策将继续维持
- 三、小结

### 第二节 国内宏观经济环境分析

- 一、GDP历史变动轨迹分析
- 二、固定资产投资历史变动轨迹分析
- 三、2013年中国宏观经济发展预测分析

### 第三节 2012-2013年中国IT分销政策环境分析

- 一、经济复苏态势增强经济形势向好
- 二、货币信贷快速增长政策微调信号显现
- 三、热钱流入加速政策面临两难选择
- 四、贸易保护主义升温亟待产业结构升级
- 五、产能问题日益突出政策重心开始调整
- 六、人民币跨境结算启航短期遇冷

### 第四节 2012-2013年中国IT分销社会环境分析

## 第二章 2012-2013年中国IT分销产业运行态势分析

### 第一节 2012-2013年中国IT分销产业运行总况

- 一、IT分销商将向高增值服务商转变
- 二、IT分销利润空间
- 三、销售规模获新突破
- 四、IT分销商渠道及发展分析
- 五、中国IT分销细化领域成主流、区域分销渐走红

### 第二节 2012-2013年中国IT分销重点区域分析

- 一、西南
  - 1、IT分销：面向行业客户 强化增值服务
  - 2、厂商：承认渠道价值，深化网格管理
  - 3、分销商：面向行业客户，强化增值服务
- 二、华北
- 三、华南
- 四、西北
- 五、华东
- 六、华中
- 七、东北

## 第三章 2012-2013年中国IT分销市场供需形态调研

### 第一节 2012-2013年中国IT分销市场供给分析

- 一、市场供给需求
- 二、价格供给分析

### 三、渠道供给调研

#### 第二节 2012-2013年IT分销市场成长趋缓面临转型抉择

##### 一、IT硬件市场增长趋缓

##### 二、偏爱零售商和系统集成商

##### 三、选好下游合作伙伴

##### 四、分销商两极分化

##### 五、转型是出路

#### 第三节 2012-2013年中国IT分销商应对渠道冲击的策略

##### 一、分销商在分销渠道中的角色

##### 二、渠道成员功能执行能力

##### 三、渠道的价值增加能力

##### 四、分销渠道受到冲击

##### 五、上、下游经销商对分销商的冲击

##### 六、电子分销

### 第四章 2012-2013年中国IT分销市场营销策略点评

#### 第一节 2012-2013年中国IT分销发展及投资分析

##### 一、行业春天已到 IT分销利好频出

##### 二、挑战与机遇共存 IT分销须求新求变

##### 三、长虹佳华分销业务

#### 第二节 2012-2013年中国IT分销市场营销策略分析

##### 一、个性化策略

##### 二、产品组合策略

##### 三、突显品牌策略

### 第五章 2012-2013年中国IT分销产业竞争新格局透析

#### 第一节 2012-2013年中国IT分销行业竞争格局总况

##### 一、战略调整悄然完成

##### 二、消费数码分销获加强

##### 三、业绩超过英迈

#### 第二节 2012-2013年中国IT分销行业主要优势企业竞争力综合评价

##### 一、渠道策略比较

二、物流能力比较

三、客服能力比较

第三节 2012-2013年中国IT分销行业主要优势分析

一、扩展传统分销渠道

二、打通传统分销链信息流

三、扁平化传统分销渠道

四、降低交易成本

第四节 2012-2013年中国IT分销行业进入和退出壁垒分析

一、分销商两极分化

二、转型是出路

第五节 2012-2013年中国IT分销产业竞争趋势分析

一、企业需求急迫规模巨大

二、厂商新的竞争起点

三、继续追求系统运行效率和效果

四、与IT增值服务相互促进与发展

第六章 2012-2013年中国百强IT分销商调研

第一节 神州数码（中国）有限公司

第二节 佳杰科技（中国）有限公司

第三节 英迈（中国）商业有限公司

第七章 2012-2013年中国IT分销投资热点跟踪分析

第一节 2012-2013年中国IT分销行业投资环境分析

一、生命周期分析

二、行业增长性分析

三、产业成熟度整合渠道营销模式

四、新渠道竞争方式

第二节 2012-2013年中国IT分销投资潜力分析

一、从客户价值开始

二、风险分析

第三节 2012-2013年中国IT分销行业吸引力分析

一、行业成长潜力

## 二、行业的竞争力量变动趋势

### 第四节 2012-2013年中国IT分销行业盈利IT分销平分析

#### 一、行业盈利驱动因素带来的影响

#### 二、主要企业在行业中的竞争地位

#### 三、实力企业变动趋势延深

## 第八章 2012-2013年中国IT分销行业上下游产业链发展情况及行业的影响分析

### 第一节 2012-2013年中国IT分销行业上游行业发展及影响分析

#### 一、中国IT分销行业上游行业运行现状分析

#### 二、对本行业产生的影响现状分析

### 第二节 未来中国IT分销行业下游行业发展及影响预测分析

#### 一、中国IT分销行业下游行业运行预测趋势分析

#### 二、中经焦点对IT分销行业整体预测分析

## 第九章 2013-2018年中国IT分销行业发展趋势预测

### 第一节 2013-2018年政策变化趋势预测

#### 一、普遍加快发展节奏

#### 二、建立战略利益集团

#### 三、以会员制为代表的战略性顾客管理

#### 四、以品牌战略提升标准化管理水平

#### 五、以单品管理为目标的营销模式创新

#### 六、以进军房地产为代表的营销风险控制

#### 七、以信息化平台为基础的电子商务起步

#### 八、价格战在重点区域仍将是重要的营销手段

### 第二节 2013-2018年供求趋势预测

#### 一、供给预测

#### 二、需求预测

## 第十章 2013-2018年IT分销行业投资潜力与价值分析

### 第一节 2013-2018年IT分销行业投资环境分析

#### 一、成本控制

#### 二、客户服务

### 三、买方市场

#### 第二节 2013-2018年IT分销行业SWOT模型分析

##### 一、优势

##### 二、劣势

##### 三、机会

##### 四、威胁

#### 第三节 2013-2018年我国IT分销行业投资潜力分析

#### 第四节 2013-2018年我国IT分销行业前景展望分析

#### 第五节 2013-2018年我国IT分销行业盈利能力预测

### 第十一章 2013-2018年中国IT分销行业投资风险预警

#### 第一节 2013-2018年中国IT分销政策和体制风险分析

##### 一、积极财政政策体制风险的理论分析

##### 二、积极财政政策体制风险的现实分析

#### 第二节 2013-2018年中国IT分销宏观经济波动风险分析

##### 一、金融危机对我国宏观经济的影响

##### 二、后金融危机对IT分销投资影响分析

#### 第三节 2013-2018年中国IT分销市场风险分析

##### 一、裁减IT合同工

##### 二、压缩咨询、硬件定向投资

##### 三、运算引起关注但不会获得更大投资

#### 第四节 2013-2018年中国IT分销技术风险分析

##### 一、IT应该成为公司治理的工具

##### 二、IT可以增加利益相关者的价值

##### 三、IT是实现业务目标的基本要素

##### 四、IT占用大量的投资并给组织带来巨大风险

#### 第五节 2013-2018年中国IT分销原材料压力风险分析

#### 第六节 2013-2018年中国IT分销市场竞争风险分析

##### 一、渠道精耕

##### 二、窄众传播

##### 三、看人定价

#### 第七节 外资进入现状及对未来市场的威胁



## 第八节 2013-2018年中国IT分销营销风险分析

- 一、高成本、高风险营销转嫁于消费者市场萎缩
- 二、营销价值缺乏创新

## 第十二章 2013-2018年IT分销产业投资机会及投资策略分析

### 第一节 2013-2018年IT分销企业区域投资机会

### 第二节 2013-2018年IT分销企业主要产品投资机会

### 第三节 2013-2018年IT分销企业出口市场投资机会

### 第四节 2013-2018年中国IT分销行业投资策略分析

- 一、产品定位策略
- 二、产品开发策略
- 三、渠道销售策略
- 四、品牌经营策略
- 五、服务策略

## 第十三章 2013-2018年中国IT分销市场投资活力与投资收益分析

### 第一节 IT分销市场活力系数比较及分析

- 一、相关产业活力系数比较
- 二、行业活力系数分析
- 三、中经焦点的观点

### 第二节 IT分销市场投资收益率比较及分析

- 一、相关产业投资收益率比较
- 二、行业投资收益率分析

## 第十四章 2013-2018年中国IT分销行业发展趋势分析

### 第一节 未来IT分销行业发展趋势分析

- 一、分销细化
- 二、分销客户化
- 三、更加重视二三级分销

### 第二节 2013-2018年中国IT分销产业前景展望

- 一、IT企业冲破金融危机束缚探寻良策
- 二、IT市场的未来机会

### 三、IT要扮演重要角色

### 四、企业创新是硬道理

### 第三节专家投资建议

#### 图表目录：（部分）

图表：2009-2013年国内生产总值

图表：2009-2013年居民消费价格涨跌幅度

图表：2012-2013年居民消费价格比上年涨跌幅度（%）

图表：2009-2013年年末国家外汇储备

图表：2009-2013年财政收入

图表：2009-2013年全社会固定资产投资

图表：2012-2013年分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2012-2013年固定资产投资新增主要生产能力

图表：2012-2013年房地产开发和销售主要指标完成情况

图表：IT分销市场前期调查与市场前景预测体系

图表：中国三大分销商对比表

图表：2008-2009年1-10月份按企业类型IT分销行业运行数据

图表：2008-2009年1-9月份按企业所有制IT分销行业运行数据

图表：2008-2009年1-9月份按主要地区IT分销行业运行数据

图表：2009年微利时代的IT分销战略分析

图表：中国IT分销发展战略分析

图表：整体的IT分销模型分析

图表：美国2007年以来GDP季度环比增长率 单位：%

图表：美国GDP、消费、投资、出口折年率季度同比增长 单位：%

图表：09年9月美国月度失业率情况 单位：%

图表：欧盟16国GDP季度同比增长率 单位：%

图表：欧盟16国失业率 单位：%

图表：欧洲16国商品与服务季度出口额 单位：百万欧元

图表：欧洲地区季度CPI同比增长率 单位：%

图表：2009年中国IT分销行业经济环境分析

图表：2009年1-9月份货币供应量增长变化趋势

图表：2013-2018年中国IT分销行业PEST（环境）分析

图表：百强IT分销商销售规模分布图

图表：百强IT分销商整体销售规模增长情况

图表：百强IT分销商销售额同比增长率分布图

图表：百强IT分销商分销比例分布图

图表：百强IT分销商区域分布图

图表：各区域百强IT分销商销售规模分布图

图表：百强IT分销商利润率分布图

图表：厂商对分销商的十大关注点

图表：下游渠道商对分销商十大关注点

图表：分销商对自身价值的认识

图表：分销商对IT产业未来发展的预测

图表：分销商对IT分销未来发展的预测

图表：2008-2009年IT分销行业投资区域分析

图表：中国IT分销行业产品结构架构

图表：中国IT分销行业三大关键因素分析

图表：中国IT分销行业生命周期分析

图表：2009年1-10月份IT产品分销量国内各省直辖市区域分析

图表：2008年四季度中国IT分销市场供给分析

图表：2008年四季度中国IT分销市场需求分析

图表：百强IT分销商主体规模销售增长情况分析

图表：IT分销商销售规模分布图

图表：IT分销商销售额同比增长分布图

图表：IT分销商分销业务比率分布图

图表：IT分销商区域分布图

图表：IT分销商在各区域销售分部分析

图表：IT分销商利润分部趋势分析

图表：IT分销商的十大关注点分析

图表：下游渠道商对IT分销商十大关注点分析

图表：IT分销商对自身价值的认识

图表：分销商对IT产业发展预测

图表：分销商对IT未来分销的预测

图表：2013-2018年中国IT分销行业集中度指数

图表：IT专业连锁分销模式与传统分销模式对比

图表：IT专业连锁VS 个体电脑市场

图表：2009年三大家电销售业态对比分析

图表：IT产品生命周期四阶段

图表：IT产品供给和需求管理分析

图表：2013-2018年中国IT分销投资潜力风险分析

图表：2013-2018年中国IT分销投资优势分析

图表：2013-2018年IT分销行业投资环境分析

图表：分销渠道的流程分析

图表：2009年活力型中小工业企业主要指标情况

图表：2009年IT分销行业 按销售收入分组的活力型中小企业分布情况

图表：中国在IT金字塔制造中的地位

图表：略&hellip;&hellip;

更多图表见报告正文

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自 国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

详细请访问：<http://www.bosidata.com/qtIT1309/B33827CXAP.html>