

2015-2022年中国仿制药市场供需分析及投资前景研究报告

报告目录及图表目录

博思数据研究中心编制

www.bosidata.com

报告报价

《2015-2022年中国仿制药市场供需分析及投资前景研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.bosidata.com/qitaiyao1509/l09165Y2VN.html>

【报告价格】纸介版7000元 电子版7000元 纸介+电子7200元

【出版日期】2015-09-08

【交付方式】Email电子版/特快专递

【订购电话】全国统一客服热线：400-700-3630(免长话费) 010-57272732/57190630

博思数据研究中心

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

说明、目录、图表目录

报告说明:

博思数据发布的《2015-2022年中国仿制药市场供需分析及投资前景研究报告》共十二章。报告介绍了仿制药行业相关概述、中国仿制药产业运行环境、分析了中国仿制药行业的现状、中国仿制药行业竞争格局、对中国仿制药行业做了重点企业经营状况分析及中国仿制药产业发展前景与投资预测。您若想对仿制药产业有个系统的了解或者想投资仿制药行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

仿制药是指与商品名药在剂量、安全性和效力（strength）（不管如何服用）、质量、作用（performance）以及适应症（intended use）上相同的一种仿制品（copy）。世界上将有150种以上总价值达340多亿美元的专利药品保护期到期。到期以后，其他国家和制药厂即可生产仿制药。

中国仿制药市场这一蛋糕对外资药企来讲又酸又甜。一方面，中国是全球最大的仿制药市场，另一方面，外资药企又面临基本药物招标难题。然而，这仍然阻挡不住外资药企进军中国市场的步伐。

继并购广东倍康药业之后，阿斯利康斥资2.3亿美元（约合14.5亿人民币）在江苏泰州设立全球最大的独立生产基地，将主要生产品牌仿制药。而觊觎这一蛋糕的并不止阿斯利康一家，2012年辉瑞、葛兰素史克、诺华等多家外资药企都在积极谋划。

2011年全球仿制药市场规模已超过1300亿美元。在过去的10年中，全球仿制药市场发展的增速是专利药的2倍以上。今后几年，将是药品专利到期的高峰，2011~2015年预计将有770亿美元销售的专利药到期。这一庞大的市场，让不少以新药为主的外资药企开始重新调整战略规划。

报告目录：

第一章 中国仿制药行业宏观环境分析

第一节 仿制药行业定义分析

一、行业定义

二、行业产品分类

第二节 仿制药行业宏观环境分析

一、政策环境

- 二、经济环境
- 三、技术环境
- 四、社会环境

第二章 全球仿制药行业现状及发展预测分析

第一节 全球仿制药行业概述

第二节 全球仿制药行业市场格局分析

- 一、全球仿制药贸易动向分析
- 二、全球仿制药生产概况
- 三、国内外仿制药工厂化生产模式及效益

第三节 全球仿制药产业主要国家运行形势分析

- 一、美国
- 二、欧洲
- 三、日本

第四节 2015-2022年全球仿制药产业市场走势预测分析

第三章 2012-2015年中国仿制药行业经济指标分析

第一节 2012-2015年仿制药行业发展概述

第二节 2012-2015年仿制药行业经济运行状况

- 一、仿制药行业企业数量分析
- 二、仿制药行业资产规模分析
- 三、仿制药行业销售收入分析
- 四、仿制药行业利润总额分析

第三节 2012-2015年仿制药行业成本费用分析

- 一、仿制药行业销售成本分析
- 二、仿制药行业销售费用分析
- 三、仿制药行业管理费用分析
- 四、仿制药行业财务费用分析

第四节 2012-2015年仿制药行业运营效益分析

- 一、仿制药行业盈利能力分析
- 二、仿制药行业运营能力分析
- 四、仿制药行业偿债能力分析

五、仿制药行业成长能力分析

第四章 中国仿制药行业市场与竞争分析

第一节 仿制药行业上下游市场分析

一、仿制药行业产业链简介

二、上游市场供给分析

三、下游市场需求分析

第二节 仿制药行业市场供需分析

一、仿制药行业生产总量

二、仿制药行业市场总量

1、市场需求总量

2、各产品市场容量及变化

三、仿制药行业产品价格分析

第三节 仿制药行业竞争力分析

一、上游议价能力分析

二、下游议价能力分析

三、替代品威胁分析

四、新进入者威胁分析

五、行业竞争现状分析

第四节 仿制药行业市场集中度分析

一、行业市场集中度分析

二、行业主要竞争者分析

第五章 中国仿制药行业传统商业模式分析

第一节 仿制药行业原料采购模式

第二节 仿制药行业经营模式

第三节 仿制药行业盈利模式

第四节 OEM、ODM、OBM模式分析

第六章 中国仿制药行业商业模式构建与实施策略

第一节 仿制药行业商业模式要素与特征

一、商业模式的构成要素

二、商业模式的模式要素

- 1、产品价值模式
- 2、战略模式
- 3、市场模式
- 4、营销模式
- 5、管理模式
- 6、资源整合模式
- 7、资本运作模式
- 8、成本模式
- 9、营收模式

三、成功商业模式的特征

第二节 仿制药行业企业商业模式构建步骤

一、挖掘客户价值需求

- 1、转变商业思维
- 2、客户隐性需求
- 3、客户价值主张

二、产业价值链再定位

- 1、客户价值公式
- 2、产业价值定位
- 3、商业形态定位

三、寻找利益相关者

四、构建盈利模式

第三节 仿制药行业商业模式的实施策略

一、企业价值链管理的目标

- 1、高效率
- 2、高品质
- 3、持续创新
- 4、快速客户响应

二、企业价值链管理系统建设

- 1、组织结构系统
- 2、企业控制系统

三、企业文化建设

第七章 中国仿制药行业商业模式创新转型分析

第一节 互联网思维对行业的影响

一、互联网思维三大特征

二、基于互联网思维的行业发展

第二节 互联网时代七大商业模式

一、平台模式

1、构成平台模式的6个条件

2、平台模式的战略定位

3、平台模式成功的四大要素

4、平台模式案例

二、免费模式

1、免费商业模式解析

2、免费战略的实施条件

3、免费战略的类型

(1) 产品模式创新型

(2) 伙伴模式创新型

(3) 族群模式创新型

(4) 渠道模式创新型

(5) 沟通模式创新型

(6) 客户模式创新型

(7) 成本模式创新型

(8) 壁垒模式创新型

三、软硬一体化模式

1、软硬一体化商业模式案例

2、软硬一体化模式受到市场追捧

3、软硬一体化模式是一项系统工程

4、成功打造软硬一体化商业模式的关键举措

四、O2O模式

1、O2O模式爆发巨大力量

2、O2O模式分类

3、O2O模式的盈利点分析

4、O2O模式的思考

五、品牌模式

1、品牌模式的内涵及本质

2、成功的移动互联网品牌

3、如何推进品牌经营

六、双模模式

1、双模模式概述

2、移动互联网：用户规模是关键

3、双模模式案例

七、速度模式

1、什么是速度模式

2、速度模式的主要表现

3、速度模式应注意的几个问题

第三节 互联网背景下仿制药行业商业模式选择

一、仿制药行业与互联网思维的结合

二、互联网背景下仿制药行业商业模式选择

第八章 2012-2015年中国仿制药进出口数据监测分析

第一节 2012-2015年中国仿制药进口数据分析

一、进口数量分析

二、进口金额分析

第二节 2012-2015年中国仿制药出口数据分析

一、出口数量分析

二、出口金额分析

第三节 2012-2015年中国仿制药进出口平均单价分析

第四节 2012-2015年中国仿制药进出口国家及地区分析

一、进口国家及地区分析

二、出口国家及地区分析

第九章 2015年仿制药行业企业经营情况与商业模式分析

第一节 企业一

一、企业发展基本情况

- 二、企业主营业务产品
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业销售渠道网络
- 五、企业经营模式分析
- 六、企业发展战略规划

第二节 企业二

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主营业务产品
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业销售渠道网络
- 五、企业经营模式分析
- 六、企业发展战略规划

第三节 企业三

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主营业务产品
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业销售渠道网络
- 五、企业经营模式分析
- 六、企业发展战略规划

第四节 企业四

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主营业务产品
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业销售渠道网络
- 五、企业经营模式分析
- 六、企业发展战略规划

第五节 企业五

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主营业务产品
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业销售渠道网络
- 五、企业经营模式分析

六、企业发展战略规划

第六节 企业六

一、企业发展基本情况

二、企业主营业务产品

三、企业经营情况分析

四、企业销售渠道网络

五、企业经营模式分析

六、企业发展战略规划

第七节 企业七

一、企业发展基本情况

二、企业主营业务产品

三、企业经营情况分析

四、企业销售渠道网络

五、企业经营模式分析

六、企业发展战略规划

第八节 企业八

一、企业发展基本情况

二、企业主营业务产品

三、企业经营情况分析

四、企业销售渠道网络

五、企业经营模式分析

六、企业发展战略规划

第九节 企业九

一、企业发展基本情况

二、企业主营业务产品

三、企业经营情况分析

四、企业销售渠道网络

五、企业经营模式分析

六、企业发展战略规划

第十节 企业十

一、企业发展基本情况

二、企业主营业务产品

- 三、企业经营情况分析
- 四、企业销售渠道网络
- 五、企业经营模式分析
- 六、企业发展战略规划

第十章 2015-2022年中国仿制药行业发展前景预测分析

第一节 2015-2022年仿制药行业发展前景及趋势预测分析

第二节 2015-2022年仿制药行业发展前景预测

- 一、2015-2022年仿制药行业生产规模预测
- 二、2015-2022年仿制药行业市场规模预测
- 三、2015-2022年仿制药行业盈利前景预测

第十一章 仿制药行业投资分析与预测

第一节 行业投资特性分析

- 一、行业进入壁垒分析
- 二、盈利模式分析
- 三、盈利因素分析

第二节 行业投资风险分析

- 一、投资政策风险分析
- 二、投资技术风险分析
- 三、投资供求风险分析
- 四、宏观经济波动风险

第三节 投资机会与建议

- 一、行业投资机会分析
- 二、行业主要投资建议

第四节 行业发展趋势与预测分析

- 一、发展趋势分析
- 二、发展前景预测
 - (1) 生产规模预测
 - (2) 市场容量预测
 - (3) 销售收入预测

第十二章 博思数关于中国仿制药行业投融资战略规划分析

第一节 仿制药行业关键成功要素分析

第二节 仿制药行业投资壁垒分析

一、仿制药行业进入壁垒

二、仿制药行业退出壁垒

第三节 仿制药行业投资风险与规避

一、宏观经济风险与规避

二、行业政策风险与规避

三、原料市场风险与规避

四、市场竞争风险与规避

五、技术风险分析与规避

六、下游需求风险与规避

第四节 仿制药行业融资渠道与策略

一、仿制药行业融资渠道分析

二、仿制药行业融资策略分析

图表目录：

图表：仿制药产业链分析

图表：国际仿制药市场规模

图表：国际仿制药生命周期

图表：中国GDP增长情况

图表：中国CPI增长情况

图表：中国人口数及其构成

图表：中国工业增加值及其增长速度

图表：中国城镇居民可支配收入情况

图表：2014-2015年中国仿制药市场规模

图表：2014-2015年中国仿制药产能

图表：2014-2015年中国仿制药产量

图表：2014-2015年中国仿制药产值

图表：2014-2015年我国仿制药供应情况

图表：2014-2015年我国仿制药需求情况

图表：2015-2022年中国仿制药市场规模预测

图表：2015-2022年我国仿制药供应情况预测

图表：2015-2022年我国仿制药需求情况预测

本行业报告在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家商务部、国家发改委、国家经济信息中心、国务院发展研究中心、国家海关总署、全国商业信息中心、中国经济景气监测中心、全国及海外相关报刊杂志的基础信息以及仿制药行业研究单位等公布和提供的大量资料。报告对我国仿制药行业的供需状况、发展现状、子行业发展变化等进行了分析，重点分析了国内外仿制药行业的发展现状、如何面对行业的发展挑战、行业的发展建议、行业竞争力，以及行业的投资分析和趋势预测等等。报告还综合了仿制药行业的整体发展动态，对行业在产品方面提供了参考建议和具体解决办法。报告对于仿制药产品生产企业、经销商、行业管理部门以及拟进入该行业的投资者具有重要的参考价值，对于研究我国仿制药行业发展规律、提高企业的运营效率、促进企业的发展壮大有学术和实践的双重意义。

详细请访问：<http://www.bosidata.com/qitayiyao1509/l09165Y2VN.html>