

2024-2030年中国车险市场 分析与投资前景研究报告

报告目录及图表目录

博思数据研究中心编制

www.bosidata.com

报告报价

《2024-2030年中国车险市场分析与投资前景研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.bosidata.com/report/T128539PQ0.html>

【报告价格】纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

【出版日期】2024-01-25

【交付方式】Email电子版/特快专递

【订购电话】全国统一客服务热线：400-700-3630(免长话费) 010-57272732/57190630

博思数据研究中心

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

说明、目录、图表目录

报告说明:

博思数据发布的《2024-2030年中国车险市场分析与投资前景研究报告》介绍了车险行业相关概述、中国车险产业运行环境、分析了中国车险行业的现状、中国车险行业竞争格局、对中国车险行业做了重点企业经营状况分析及中国车险产业发展前景与投资预测。您若想对车险产业有个系统的了解或者想投资车险行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

机动车辆保险即汽车保险（简称车险），是指对机动车辆由于自然灾害或意外事故所造成的人身伤亡或财产损失负赔偿责任的一种商业保险。

机动车辆保险即“车险”，是以机动车辆本身及其第三者责任等为保险标的一种运输工具保险。

其保险客户，主要是拥有各种机动交通工具的法人团体和个人；其保险标的，主要是各种类型的汽车，但也包括电车、电瓶车等专用车辆及摩托车等。

报告目录：

第一章车险行业发展概述

第一节车险概述

一、车险的定义

二、车险的分类

第二节车险技术

一、车险行业3G技术推广

二、电子签名技术应用解析

三、电子签名技术应用前景

第三节车险行业发展成熟度

一、行业发展周期分析

二、行业中外市场成熟度对比

第四节车险市场特征分析

一、产业关联度

二、影响需求的关键因素

三、车险市场进入转型期

第二章2022年全球车险行业发展形势分析

第一节2022年全球车险行业发展分析

一、全球汽车生产情况

二、全球汽车销售情况

三、全球车险行业发展回顾

四、全球主要车险企业分析

第二节2022年全球主要国家车险市场调研

一、美国车险市场调研

二、德国车险市场调研

三、英国车险市场调研

四、印度车险市场调研

五、日本车险市场调研

第三章中国车险市场发展现状剖析

第一节中国车险行业发展现状

一、车险行业市场集中度稳中趋降

二、保险费率步入市场化

三、车险产品以服务手段吸引客户

第二节中国车险市场调研

一、制约车险市场需求增长的突出问题

二、车险行业盈利空间压缩

三、车险服务市场新方向--微信车险

第三节中国车险市场供需状况分析

一、车险保费收入规模分析

二、财产保险企业机动车辆保险收入分析

三、财产保险企业机动车辆赔付支出分析

四、车险产品定价分析

第四节车险市场需求影响因素

一、经济发展因素

二、保险价格因素

三、国内汽车销量

四、其他因素

第四章2024-2030年中国汽车行业运行态势

第一节中国汽车产销情况分析

一、中国汽车整体产销情况

二、中国汽车工业发展现状

第二节中国汽车保有量分析

一、民用汽车保有量情况

二、民用汽车的注册数量

三、私人汽车保有量情况

四、公路营运汽车拥有量

第三节中国乘用车市场调研及预测

一、乘用车市场产销分析

二、乘用车市场调研

三、乘用车市场增长分析

第四节中国商用车市场调研及预测

一、中国商用车市场调研

二、商用车市场产销分析

第五章中国保险市场调研

第一节保险市场发展成就分析

一、保险市场对外开放的特点

二、保险市场步入发展新阶段

三、保险业改革发展成就分析

第二节中国保险业发展分析

一、保监会强化中介清理整顿

二、保险企业融资渠道或拓宽

三、保险公司税收优惠政策

第三节2022年保险市场经营情况分析

一、中国保险市场经营情况分析

二、保险行业资产总额分析

三、保险行业保费收入分析

第四节中国保险中介市场发展综述

一、中国保险中介市场发展取得长足进步

二、中国积极推进保险中介市场监管改革

三、中国注册保险中介门槛提高

四、中国保险中介市场发展分析

第六章车险行业营销渠道分析

第一节中国车险行业营销渠道分析

一、起步阶段的车险营销渠道

二、成长阶段的车险营销渠道

三、扩张阶段的车险营销渠道

第二节机动车保险销售模式的变迁

一、传统直销

二、电话销售

三、网络销售

第三节国外车险行业营销渠道模式分析

一、美国的车险营销渠道

二、英国的车险营销渠道

三、德国的车险营销渠道

四、日本的车险营销渠道

第四节建立车险营销渠道间的合作

一、联合销售

二、信息共享

三、提供专卖产品

第七章中国车险行业主要险种市场调研

第一节基本险和附加险概述

第二节交强险市场情况分析

第三节商车险市场情况分析

第四节车辆损失险情况分析

第八章 中国车险产业发展地区比较分析

第一节长三角地区

一、长三角地区竞争优势

二、企业发展状况分析

三、主要企业车险业务情况

第二节珠三角地区

一、珠三角地区竞争优势

二、车险发展状况分析

三、广东机动车辆保险价格调整

四、主要企业车险业务情况

第三节环渤海地区

一、环渤海地区竞争优势

二、发展状况分析

三、主要企业车险业务情况

第四节东北地区

一、东北地区竞争优势

二、企业发展状况分析

三、主要企业车险业务情况

第五节西部地区

一、西部地区竞争优势

二、企业发展状况分析

三、发展趋势预测分析

第九章中国车险行业市场竞争格局分析

第一节中国车险市场竞争现状分析

一、当前中国车险市场的价格竞争现状及分析

二、实现良性保险价格竞争和有效监管的路径

第二节车险行业外资进入情况分析

一、外资险企看好中国车险市场

二、法国安盛溢价收购天平车险

三、两大国际巨头抢购华安财险

四、史带国际将有望控股大众保险公司

第三节中国车险企业国际竞争力面临的挑战

一、产品设计单一，险种趋于雷同

二、服务方式简单，业务范围较窄

三、竞争水平低下，企业形象受损

四、经营模式落后，缺乏有效的用人机制

第四节2022年中国车险行业主要企业竞争力分析

一、重点企业资产总额对比分析

二、重点企业营业收入对比分析

三、重点企业利润总额对比分析

第十章中国车险市场竞争格局分析

第一节中国财产保险企业竞争格局分析

一、2021年中国财产保险企业竞争格局

二、2022年中国财产保险企业竞争格局

第二节中国车险市场竞争格局分析

一、2021年中国车险市场竞争格局

二、2022年中国车险市场竞争格局

第三节中国车险企业竞争策略分析

一、坚守核心主业

二、构建优质渠道

三、整合优质资源

四、提升经营能力

五、树立品牌形象

六、调整市场策略

第十一章中国主要车险企业竞争分析

第一节中国平安财产保险股份有限公司

一、企业基本情况介绍

二、企业车险产品介绍

三、企业经营情况分析

四、企业竞争优势分析

第二节中国太平洋财产保险股份有限公司

一、企业基本情况介绍

二、企业车险产品介绍

三、企业经营情况分析

四、企业营销网络分析

第三节中国人民财产保险股份有限公司

一、企业基本情况介绍

二、企业车险产品介绍

三、企业经营情况分析

四、企业竞争优势分析

第四节天平汽车保险股份有限公司

一、企业发展基本情况

二、企业车险产品分析

三、企业经营情况分析

四、企业销售网络分析

第五节安邦财产保险股份有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业车险产品分析
- 三、企业经营状况分析
- 四、企业销售网络分析

第六节中国人寿财产保险股份有限公司

- 一、企业基本情况介绍
- 二、企业车险产品介绍
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业竞争优势分析

第十二章2024-2030年中国车险行业市场发展趋势分析

第一节2024-2030年中国车险行业趋势预测分析

- 一、中国车险市场发展潜力分析
- 二、车险发展中孕育的商机
- 三、车险卖点及设计

第二节2024-2030年中国车险行业服务发展趋势分析

- 一、“自助理赔”成新趋势
- 二、互联网技术应用提升车险服务

第三节2024-2030年中国车险市场前景分析

- 一、车险行业政策趋向
- 二、网上车险或成新趋势
- 三、市场细分、服务细化已成发展趋势

第十三章机动车辆保险服务创新现状分析及对策建议

第一节中国车险服务创新现状

- 一、电话销售车险方式的运用
- 二、以附加险及特约承保条款的方式扩展保险责任
- 三、在费率厘定方面，考虑到了更多地从车从人因素
- 四、更加注重风险控制
- 五、将车险与其他险种结合起来销售
- 六、车险理赔服务的创新

第二节车险服务创新存在的问题分析

- 一、汽车保户服务不到位

- 二、车险产品服务同质化而且简单化
- 三、车险业市场结构单一
- 四、汽车销售维修市场没有统一的行业标准
- 五、数据积累欠缺
- 六、车险服务技术投入和基础设施不足

第三节对中国车险服务创新的建议

- 一、整合车险企业资源，缩短理赔流程，拓展车险业务领域
- 二、建立方便定损维修服务站，落实“以客户为中心”的管理思想
- 三、培养有职业道德的保险精英
- 四、结合实际引进先进的国外车险服务创新方法

第十四章中国中小型财产保险公司的发展分析

第一节中小型财产保险公司成长的成功因素分析

- 一、竞争战略定位
- 二、经营范围战略
- 三、目标战略
- 四、组织流程设计
- 五、维持安全的成长管理策略

第二节制约中小型财产保险公司成长的现实问题

- 一、战略导向不明确
- 二、主业缺乏明显的差别化定位
- 三、缺乏自主创新能力
- 四、没有形成自身特色的营销体系
- 五、基础管理薄弱

第三节中小型财产保险公司的发展对策

- 一、选择合适的竞争战略：差异化集中战略
- 二、正确处理好不同管理层级的分权与集权关系
- 三、建立适合自身实际的特色营销体系
- 四、以目标战略为导向，做好产品的发展规划
- 五、建立以集中处理为特征的信息管理系统
- 六、在变革与稳定之间取得平衡

第十五章2024-2030年中国车险行业发展预测分析

第一节2024-2030年中国保险市场调研

一、中国保险市场发展目标

二、中国保险市场发展趋势分析

三、中国保险行业趋势预测及预测

第二节2024-2030年中国车险行业发展趋势分析

一、2024-2030年国内车险行业保费收入预测

二、2024-2030年国内车险行业理赔金额预测

详细请访问：<http://www.bosidata.com/report/T128539PQ0.html>